

淮安市商务局文件

淮商招商〔2023〕89号

对市政协九届二次会议第 0301 号提案的答复

尊敬的施爱军委员：

您提出的关于加大外资项目招商力度的建议已收悉，您提出的重特大项目中缺乏外资参与，难以提供强有力的支撑，导致我市制造业利用外资难有突破。我们努力在以下几个方面下功夫、求突破：

近年来，淮安全市上下紧紧围绕“153”发展战略，牢固树立“项目为王 环境是金”工作导向，全力以赴抓招商、推项目，不断推动项目攻坚突破成势。2022年，全市新签约亿元以上项目789个、协议引资额4045亿元，全面完成“3530”项目招引任务，其中新签约外资项目48个，协议引资额378亿元。

一是明确目标定位，强化考核指引。年初制定下发《2023

年全市招商引资工作方案》，提出全市项目招引实现“4633”目标。考核中提出新增固定资产投资1000万美元以上外资项目适用亿元以上项目考核，1亿美元以上外资项目适用10亿元以上项目考核。围绕五大千亿级主导产业链招商，编制重点产业招商指南，绘制产业图谱、企业图谱、产品图谱和研究机构图谱，摸清产业链核心企业、龙头企业、上市公司，排出科技研发类、中介服务类、检测中心类机构，推动链主及上下游配套企业引得进、留得住、做得强。

二是立足重点活动，系统谋划境外招商。办好“3+7”系列招商活动，持续打响食博会暨金洽会、华商大会、台商论坛及境内“走出去”7场招商活动，扩大城市宣传，提升影响力。。系统谋划日韩、英法、东南亚、台湾、港澳5场境外专题招商活动，全面拓展外商资源。4月份，市委史书记亲自带队赴日韩招商；5月份，王向红副市长带队赴英法招商，市级层面正在积极谋划港澳和东南亚招商。淮安所有县区（园区）主要领导均都已率队赴境外开展招商活动，包括日本、韩国、泰国、英国、法国、意大利、德国等，境外招商全面开展。

三是借助上级平台，创新招商方式。积极借助国家、省平台和资源拓展外资招商，开展“百名招商人员进进博”招商活动，借助进博会拓展优质外资企业招商，加强与招商中介机构、商会、行业协会开展合作，拓展外资招商渠道，借助跨国公司咨询会、借助省商务厅驻外代表举办推介咨询会。与世界五大行高力国际、世邦魏理仕开展全方位战略合作；在全国台企联及上海、苏州、深圳等外资密集区聘请一批有外资项目资源的人士作为招商

代表。服务好我市优质的存量外资企业，尝试联合龙头企业出海招商，提高对接实效。深入研究当前国际、国内市场资本的流动和发展形势，梳理适合开展并购的企业名录，加大对外推介力度，寻求外资企业并购。积极争取 QFLP 试点，撬动引进更多优质外资投向我市乃至境内的实体经济，打开我市外资招商新局面。

四是深耕重点区域，强化队伍打造。推动各地赴长三角、珠三角、京津冀等重点区域长期驻点招商，重点瞄准我市产业亟需发展的世界 500 强、行业百强、上市公司、“专精特新”、行业“小巨人”企业策划招商路径，深度挖掘项目资源。发挥机构纽带作用，加强与商会、协会合作，与知名中介机构、台商开展委托招商，聘请知名投行为淮安招商合伙人，拓展优质项目资源。每年举办主导产业精准招商专题培训，邀请高力国际等知名机构及资深招商人员为全市招商领导干部授课。编印全市招商热力图，编印项目落地审批流程一本通。



联系人：张昊辰

联系电话：13770498060

抄送：市政府办公室，市政协提案委